

BEGLA для риелторов и агентств

Качество объекта. Прозрачность сделки. Ваша репутация.

Мы помогаем риелторам продавать и подбирать не просто квадратные метры, а объекты, которые действительно подходят клиенту. BEGLA добавляет к вашей услуге документальный и технический слой проверки.

Миссия BEGLA

Чистота объектов — не только юридическая. Мы соединяем документы, фактическое состояние, технические ограничения, расходы и будущий сценарий использования в одну понятную картину.

Для кого

Для агентств, руководителей отделов продаж, частных риелторов и специалистов, которые хотят повысить качество сопровождения сделки и предлагать клиенту обоснованный результат.

Почему риелтору нужен BEGLA

Риелтор не обязан быть одновременно юристом, инженером, геодезистом, сметчиком и специалистом по строительству. Но клиенту нужен ответ не только на вопрос «можно ли купить», а на вопрос «подходит ли этот объект для моей задачи и во что он обойдётся».

Повысить чек Паспорт и дополнительные проверки становятся отдельной профессиональной ценностью.	Защитить цену Продавцу — факты о состоянии и характеристиках, покупателю — прозрачные риски до решения.
Подбирать точнее Сравнивать участки, дома и коммерческие объекты по задаче клиента, а не только по объявлению.	Укрепить репутацию Показывать системный подход и не обещать клиенту то, что не подтверждено.

Что можно предлагать клиенту

- Паспорт участка, дома, квартиры или коммерческой недвижимости.
- История прав, проверка физического или юридического лица, рыночная оценка и техническая проверка.
- Геология, геодезия, анализ почвы, сметы, проектирование, флиппинг и техническое сопровождение — по задаче объекта.
- Профессиональная консультация по готовому результату, чтобы клиент понимал, что делать дальше.

Как стать представителем BEGLA в своём городе

Если вы хотите развивать направление BEGLA в своём городе, напишите нам. Мы вышлем презентацию и бриф о себе, чтобы понять вашу специализацию, опыт и формат работы с клиентами.

- Заполните бриф: город, специализация, опыт, типы объектов и текущий клиентский поток.
- Мы обсудим формат сотрудничества: рекомендации, совместная работа по объекту, агентский контур или представительский формат.
- Вы получите понятную линейку проверок и материалов, которые можно встроить в собственный оффер.
- BEGLA отвечает за методологию, структуру отчётов и технический слой; вы сохраняете отношения с клиентом и ведёте сделку.

Работа с участками, частными домами и коммерцией

Именно в этих сегментах клиенту особенно сложно самостоятельно оценить рельеф, коммуникации, состояние строительства, будущие расходы и пригодность объекта под сценарий использования. Вы остаетесь экспертом по сделке, а BEGLA помогает закрыть технические вопросы.



Материал предназначен для предварительного обсуждения партнёрства. Конкретные условия, ответственность сторон и порядок использования бренда фиксируются отдельным соглашением.